

令和4年度『社員スキルアップ講座』のご案内

主催：高崎問屋街職業訓練会

- 対象者 群馬県内の企業の社員。但し、雇用保険加入者が条件となります。
- 内容 人材の育成、スキルアップを目的とした、階層別教育、目的別教育のための講座です。
(詳細内容は各種講座年間スケジュール表をご覧ください)
- 会場 「ビエント高崎」
(高崎市問屋町二丁目7番地 TEL 027-361-8243)
- 講師 コンサルファーム群馬(株)専任講師 他
- 募集人員 各講座とも15人
- 申込受付 随時受付しております。
(各講座開催2週間前までにお申し込み下さい)
先着順につき、募集人員(各講座15人)に達した時点で締め切らせていただきます。
- 申込方法 申込書により、ファックス等でビエント高崎事務局宛お申し込み下さい。
後ほど、受講決定と受講料納入のご連絡をさせていただきます。
- その他 座学の受講料には、テキスト・資料代、昼食代が含まれています。
講座に変更等生じた場合は、随時、ホームページ上でお知らせ致します。

高崎問屋街職業訓練会とは… ビエント高崎(高崎卸商社街協同組合)が、平成4年に人材育成を目的として、群馬県の認定を受けた職業訓練校です。組合員各社の社員を中心に、新入社員・中堅・管理者向けの研修や営業活動向けの専門講座など、様々なスキルアップ研修を行っております。組合員企業だけに限定せず、群馬県内の企業の従業員の皆様にも広くご利用いただけます。

<お申込み・ご連絡・お問合せ先>

高崎市問屋町二丁目7番地 ビエント高崎(高崎卸商社街協同組合)事務局内
高崎問屋街職業訓練会
TEL 027-361-8243 FAX 027-361-4828
e-mail: viento@viento-takasaki.or.jp
※貸会議室・展示会・セミナー等のご利用もビエント高崎まで。

高崎問屋街職業訓練会『社員スキルアップ講座』受講申込書

お申込み先 FAX 027-361-4828

年 月 日

事業所名
住所 〒
ご担当部署名
ご担当者名
T E L
F A X

受講者

(ふりがな) 受講者名	所属・役職	生年月日	ご希望講座No.をご記入下さい。

<お申込みから受講まで>

受講申込み

受講決定通知

受講料支払い

受講

<個人情報の保護>

高崎問屋街職業訓練会は、個人情報に関する法令を遵守し、個人情報の適切な取り扱いを行います。

高崎問屋街職業訓練会

高崎市問屋町二丁目7番地 ビエント高崎(高崎卸商社街協同組合)事務局内
TEL 027-361-8243 FAX 027-361-4828
e-mail: viento@viento-takasaki.or.jp

お申込み先 FAX 027-361-4828

令和4年度 高崎問屋街職業訓練会 各種講座年間スケジュール表 (お申込み随時受付中。お申し込みは裏面の申込書をご利用下さい。)

◇No.1～6〈座学〉 開催場所は「ビエント高崎」(高崎市問屋町二丁目7番地)会議室です。受講料には、テキスト・資料代、昼食代が含まれています。

◇No.7・8 〈座学・実習〉 開催場所は「ビエント高崎」(高崎市問屋町二丁目7番地)会議室と駐車場です。

No.	講座名	開催日	開催時間	対象者	講座の目的と主な内容(予定)	受講料(税込)
1	中堅社員講座 (2日間)	6月8日(水) 6月15日(水)	8:30～17:30	入社(5～10年) 中途採用者含む	<p>ビジネスマナー・職場の問題解決・コミュニケーション・リーダーシップ等、中堅社員に求められるスキルアップを図ることを目的とした研修です。</p> <p>中堅社員の役割/事例によるグループ討議/貸借対照表の理解/損益計算書の理解/ビジネスマナー/手形の基礎知識/リーダーシップを学ぶ/コミュニケーション/社内文書の書き方/職場の問題解決/プロフェッショナルを目指して 等</p>	12,000円
2	管理者講座 (2日間)	7月6日(水) 7月13日(水)	8:30～17:30	課長・部長クラス	<p>管理者の役割・コンプライアンス・決算書の見方・部下指導・経営計画の策定等、管理者に求められるスキルアップを図ることを目的とした研修です。</p> <p>変化する経営環境/管理者の役割/コンプライアンスを考える/貸借対照表の見方/損益計算書の見方/管理者の必要知識/リーダーシップについて/部下指導について社内文書の書き方/期待される管理者を目指して 等</p>	12,000円
3	女性研修 ～生き生きと働くためのコミュニケーション術～(2日間)	9月7日(水) 9月14日(水)	8:30～17:30	女性社員 	<p>女性を取り巻く環境、女性ならではの特徴や強みを理解し、今後のライフとキャリアについて考えていただき、自分らしい働き方を、自分の動機、価値観の観点から整理し、今後のキャリアスタイルを描くことを学ぶ研修です。</p> <p><セルフマネジメント&コミュニケーション術> コミュニケーションとは/職場での周囲との関わり合い方/私ってどんな人? <私らしく働くためのキャリアデザイン> キャリアデザインの仕方/仕事への関わり合い方/これからどう生きる?</p>	12,000円
4	<営業技法講座> 科学的営業手法講座 (2日間)	9月21日(水) 10月5日(水)	8:30～17:30	営業を対象とした 目的別講座 	<p>誰でも一定の成果を引き出せる営業手法を学ぶことに主眼を置いた実践的研修です。正しいプロセスの積み重ねが良い結果を生み出すという、ごく当たり前のことを実践するための手法を科学的な視点から解説し、実習を通じて身につけていただきます。</p> <p>営業管理とは何か/自己分析/営業パターン分析/ 得意先深耕の行動管理/営業行動分析/一定のパフォーマンスを維持する営業力</p>	12,000円
5	<営業技法講座> マーケティング営業講座 (2日間)	9月28日(水) 10月19日(水)	8:30～17:30		<p>営業活動に必要なマーケティング知識の整理とマーケティング思考の実践を重点的に行う研修です。マーケティング知識をもとに、リサーチに至るマーケティング思考のプロセスと販売活動に直結するセールスプランニングを実習形式で学びます。</p> <p>マーケティングの基礎/消費者行動/戦略立案実習/流通業のマーケティング/ ブランディング/マーケティング・リサーチ(分析手法のフレームワーク)</p>	12,000円
6	<営業技法講座> 提案型営業養成講座 (2日間)	10月26日(水) 11月9日(水)	8:30～17:30		<p>新規開拓を進めている営業パーソン、既存顧客に提案を充実したい営業パーソンのための実践的研修です。新規開拓に必要な提案力・コミュニケーション力を、実践を通じて習得していただきます。</p> <p>営業行動管理理論/新規開拓の行動管理/販促企画の作り方/聴くスキルを磨く プレゼンテーションスキルトレーニング/売れるヒアリングの極意/販促企画・提案書の作り方</p>	12,000円
7	フォークリフト運転技能講習(春) (4日間)	5月25日(水) 5月26日(木) 6月1日(水) 6月2日(木)	8:00～17:30	フォークリフトの 運転業務のための 資格取得	<p>フォークリフトの運転業務のための運転技能講習をビエント高崎で実施いたします。最大荷重が1トン以上のフォークリフトを運転する資格が取得できます。</p> <p>1日目 学科座学講習・学科試験(場所:ビエント高崎 会議室) 2～4日目 実技講習8時間・最終日に技能試験(場所:ビエント高崎 駐車場)</p> <p>受講資格:自動車運転免許証をお持ちの方 講師:トヨタドライビングスクール群馬 専任講師</p>	40,000円
8	フォークリフト運転技能講習(秋) (4日間)	10月19日(水) 10月20日(木) 10月26日(水) 10月27日(木)	8:00～17:30			40,000円